



Braem NV – Extern commercieel medewerker Truck Parts Duitsland

Op zoek naar een extern commercieel medewerker Truck Parts voor Duitsland

Je versterkt de regioverantwoordelijke in de verkoop van vrachtwagenonderdelen aan garagisten en grote transportfirma's binnen de toegewezen regio.

Je beheert je eigen klantenportefeuille en regio, je bent alert voor opportuniteiten op de markt van vrachtwagenonderdelen en garagewerk.

Je legt contacten (actieve prospectie), en onderhoudt de contacten met de bestaande klanten. Je analyseert vraag en aanbod en onderhandelt de samenwerkingsvoorwaarden.

Je werkt nauw samen met een team van interne verkopers.

Je bent gemiddeld twee tot drie dagen per week op de baan. De overige dagen ben je actief in het bedrijf te Handzame.

Bij voorkeur goeie basis van de Duitse taal, er worden intern taalopleidingen voorzien. (technisch Duits)

Wat wordt er van jou verwacht?

Je bent een gedreven en dynamische kandidaat, met zin voor initiatief en met sterke commerciële kwaliteiten. Je hebt een bachelor opleiding behaald of gelijkwaardig door ervaring. Je bent communicatief, beschikt over een sterke leercapaciteit en je denkt oplossingsgericht. **Technische kennis van vrachtwagens en onderdelen is een pluspunt.**

Wat bieden wij jou aan?

Je komt terecht in een groeiende familiale onderneming waarbij flexibiliteit en professionalisme voorop staan. Sterke verloning met firmawagen (premium segment) e.a. extralegale voordelen, gekoppeld aan functie en ervaring. Een doorgedreven interne opleiding wordt voorzien.

Mogelijkheid tot sport en ontspanning op het bedrijf. (fitness, recreatie, maaltijden op de firma) Zeer aantrekkelijk fietslease programma om werk in eigen regio te stimuleren. Leuke groepsactiviteiten en feestcomité aanwezig.

<https://www.braem.com>