



Braem NV – External Sales Truck Parts Oost-Vlaanderen en Vlaams-Brabant (m/v) Copie

A la recherche de External Sales Truck Parts Oost-Vlaanderen en Vlaams-Brabant (m/v)

Wij zoeken een **extra extern afgevaardigde voor vrachtwagenonderdelenverkoop, verantwoordelijk voor de regio Oost-Vlaanderen en Vlaams Brabant.**

Je ondersteunt de hoofd extern verkoper die aan het hoofd staat van een team dat instaat voor de verkoop van vrachtwagenonderdelen aan garagisten en grote transportfirma's in die bepaalde regio.

- Je beheert je eigen klantenportefeuille en regio
- Je bent alert voor opportuniteiten op de markt van vrachtwagenonderdelen en garagewerk
- Je legt contacten (prospectie)
- Je analyseert vraag en aanbod
- Je onderhandelt over de samenwerkingsvoorwaarden en je sluit de deal af
- Je stuurt een team van interne verkopers aan
- Je bent gemiddeld twee dagen per week op de baan. De overige dagen ben je actief in het bedrijf te Handzame.

Qu'attendons-nous de vous?

- Je bent een gedreven en dynamische kandidaat met zin voor initiatief en met sterke commerciële kwaliteiten
- Je hebt een master diploma of bachelor gelijkwaardig door ervaring
- Je hebt een technische kennis van vrachtwagens en onderdelen
- Je bent communicatief en leergierig
- Je bent een detaillist (je denkt logisch mee met de klant)
- Je bent oplossingsgericht en stelt je flexibel op

Qu'offrons-nous ?

Je komt terecht in een groeiende familiale onderneming waarbij flexibiliteit en professionalisme voorop staan. Sterke aantrekkelijk verloning gekoppeld aan functie en ervaring en extra legale voordelen. Een doorgedreven interne opleiding wordt voorzien.

Getuigenis medewerker via:

<https://www.braem.com>